



Die biodentis GmbH steht für vollanatomischen Zahnersatz nach dem e<sup>3</sup>-Prinzip: exakt. einfach. effizient. Unsere Produkte stellen wir „Made in Germany“ und mit fünfjähriger Garantie in einem hochmodernen Fertigungszentrum in Leipzig her. Wir bieten unseren Kunden, Zahnärztinnen und Zahnärzten, innovative Lösungen in dem Bereich vollkeramischer Füllungstherapien.

Für das weitere Unternehmenswachstum suchen wir qualifizierte und selbständige Persönlichkeiten als

## **Verkaufsberater Dental für den Bereich Zahnarztpraxen (m/w)** für die folgenden Einsatzgebiete:

**Großraum Fulda/Offenbach/Würzburg – Niederbayern u. Großraum Rosenheim  
Südschwarzwald und Großraum Freiburg – Großraum Hannover/Bielefeld  
Großraum Darmstadt/Heilbronn – Östl. Ruhrgebiet u. Sauerland – Großraum Berlin**

Als dynamisch wachsendes Unternehmen spricht die biodentis GmbH insbesondere Kandidaten mit hoher Eigenmotivation, der Bereitschaft zum funktionsübergreifenden Arbeiten und dem Willen das Unternehmen gemeinschaftlich voranzubringen an. Als Verkaufsberater Dental verfügen sie über Branchen- und Produktkenntnisse im Dentalbereich, im Idealfall haben Sie bereits Erfahrungen mit CAD/CAM-Technologie gesammelt. Sie sind einsatzfreudig, verlässlich und verfügen über eine verbindliche, klare und kompetente Art im Umgang mit Kunden und Kollegen.

### **Ihre Aufgaben**

- Sie verantworten nach einer intensiven Einarbeitungsphase den Ausbau unserer Marktposition in Ihrem Verkaufsgebiet
- Über den produktbezogenen Vertrieb hinaus agieren sie als kompetenter Ansprechpartner für den Zahnarzt und unterstützen ihn aktiv bei der Optimierung seines Praxiserfolgs
- Sie präsentieren und repräsentieren unser Unternehmen auf Messen/Fachausstellungen sowie Vorträgen und Fortbildungsveranstaltungen. Weiterhin sind Sie verantwortlich für die Marktbeobachtung sowie die Umsetzung der Marketing-Aktivitäten in Ihrer Region
- Sie organisieren und führen kleinere Informationsveranstaltungen im Praxisumfeld durch
- Sie bearbeiten Ihr Verkaufsgebiet eigenverantwortlich in aktiver Akquise beim Kunden und vom Home-Office aus. Sie berichten in Ihrer Funktion direkt an den Geschäftsführer Vertrieb und Marketing

### **Ihr Profil**

- Als idealer Kandidat für diese anspruchsvolle Aufgabe verfügen sie über eine erfolgreich abgeschlossene kaufmännische oder zahntechnische Berufsausbildung
- Sie können bereits Erfolge im Vertrieb von beratungsintensiven Medizinprodukten vorweisen, möglichst in der Dentalbranche
- Sie verbinden Vertriebskompetenz mit hoher Kundenkompetenz und der Fähigkeit zur individuellen und selbständigen Kundenansprache. Qualitätsorientierung und kundenorientierter Service nehmen bei ihrer Arbeit einen hohen Stellenwert ein
- Ihre hervorragenden kommunikativen Fähigkeiten und Ihre positive Ausstrahlung versetzen Sie in die Lage Begeisterung beim Kunden zu wecken und fachlich zu überzeugen
- Sie beherrschen den Umgang mit den gängigen EDV-Programmen (Microsoft Office) und haben Erfahrungen mit CRM-Systemen
- Ein hohes Maß an Engagement und Belastbarkeit sind für Sie selbstverständlich und runden mit einem gesunden sportlichen Ehrgeiz, Erfolgswillen und ausgeprägter Reisebereitschaft Ihr Profil ab
- Sie kommunizieren einwandfrei in der deutschen Sprache (Wort und Schrift) sowie Idealerweise in einer weiteren europäischen Sprache und verfügen über einen Führerschein Klasse 3 oder B

### **Unser Angebot**

Die biodentis GmbH bietet dem geeigneten Kandidaten ein hohes Maß an Freiraum eigene Stärken von Beginn an in ein leistungsorientiertes Team einzubringen. Gemeinsam können Sie mit uns von den Wachstumschancen im Markt für Vollkeramik profitieren. Sie können aktiv bei dem Aufbau des Unternehmens mitwirken und die Prozesse inhaltlich mitgestalten. Wir sind bereit die individuellen Wünsche und Fähigkeiten bei einem weiteren Unternehmensaufbau angemessen zu berücksichtigen und Ihnen so attraktive Entwicklungsmöglichkeiten zu bieten. Die Grundvergütung ist angemessen dotiert und beinhaltet zusätzlich eine Erfolgskomponente sowie einen Firmenwagen auch zur privaten Nutzung.

### **Bewerbung**

Bitte richten Sie Ihre schriftliche Bewerbung mit Referenzen und Angaben zu ihrem derzeitigen Jahresbruttogehalt und Verfügbarkeit ausschließlich per Email an folgende Adresse:

**bartels@biodentis.com**  
**biodentis GmbH**  
**Guido Bartels**  
**Geschäftsführer Vertrieb & Marketing**  
**Kreuzstr 5**  
**04103 Leipzig**

Wir sichern Ihnen bei der Behandlung Ihrer Unterlagen absolute Vertraulichkeit zu.